

Le **LABORATOIRE HUCKERT'S INTERNATIONAL**, laboratoire innovant et présent à l'international. Spécialiste de la bio-décontamination et de la désinfection de haut niveau en milieu médical, pharmaceutique et industriel.

Recherche pour entrée **immédiate**:

ATTACHÉ COMMERCIAL (H/F)

Pour le Secteur **Île-de-France**
Départements : **75-77-78-91-92-93-94-95**

Vous résidez sur le secteur à pourvoir.

MISSION

- ✓ Vous reprenez la gestion de la clientèle existante
- ✓ Vous êtes responsable du suivi et du développement commercial auprès de prospects et clients
- ✓ Vous atteignez les objectifs déterminés selon une stratégie et un plan d'action défini au préalable
- ✓ Vous offrez les solutions adéquates aux besoins spécifiques de la clientèle
- ✓ Vous construisez une relation de confiance à long terme avec vos clients
- ✓ Vous évaluez les opportunités de marché et les communiquez directement à votre département

PROFIL

- ✓ Vous justifiez d'une expérience réussie de plus de 2 ans dans la vente
- ✓ Vous possédez une bonne connaissance du milieu scientifique
- ✓ Vous savez traduire votre talent commercial en une approche efficace, convaincante et orientée clients
- ✓ Vous êtes un vendeur-né travaillant de manière autonome et organisée
- ✓ Vous êtes optimiste, avide d'apprendre, communicatif et vous cherchez des solutions
- ✓ Votre travail est professionnel et orienté sur le résultat
- ✓ Vous êtes flexible, efficace, organisé, autonome, dynamique, motivé
- ✓ Vous avez une excellente présentation et vous contribuez à une image positive de l'entreprise

OFFRE

- ✓ Une fonction passionnante dans un environnement de travail stable au sein d'un département dynamique
- ✓ Une formation et une assistance permanente
- ✓ Un contrat à durée indéterminée
- ✓ Un salaire motivant, une voiture de société full service, GSM, PC Portable, imprimante, ...

VOTRE CANDIDATURE

Veillez adresser votre **CV + Lettre de motivation** au Laboratoire HUCKERT'S International

recrutement@huckerts.net